

# 2学期からの生徒集客法

平成21年 9月13日(日) 14:30~17:30 於: 中京大学文化市民会館

この不景気は、我々学習塾にとっても他人事ではありません。しかし、この時代に生徒を爆発的に集めている学習塾もあります。そんな2極化時代の勝ち組に、具体的運営ノウハウを学びます。今回の内容は塾長先生のみならず、講師の方が参加されても有意義な内容となっています。

開催場所 : 中京大学文化市民会館 第一会議室

交通案内	
	<p>地下鉄名城線「金山」下車地下連絡通路あり JR 中央本線 東海道本線「金山」下車北へ徒歩5分 名鉄本線「金山」下車北へ徒歩5分</p> <p>駐車台数 27台 料金(30分毎) 普通自動車 200円</p>

**申し込み方法** 参加希望の方は以下の用紙にご記入の上、9月2日までにFAXで送ってください。ただし先着60名となった時点で受付を終了させていただきます。

**参加費** 研修会 5,000円 懇親会 5,000円 組合員・賛助会員関係者は研修会 3,000円

研修会のみ参加の方は、事前に以下の口座に参加費を振り込んでいただきます。懇親会も参加される方は当日、懇親会会場にて費用をお支払いいただきます。

振込先 愛知県私塾協同組合  
三菱東京UFJ銀行 (普通) 1034066

【研修予定】

14:00 開場・受付開始

14:30	『変わりゆく生徒ニーズへの対応』	(株)市進 常務取締役 下屋俊裕氏
15:10	愛知県内では現在、個別指導塾の勢いが隆盛です。従来のような一斉指導を行っている学習塾が次々に淘汰されている現状。そこで、全国有数の生徒数を抱える市進の下屋常務取締役を招き、その考え方、運営法を学びます。如何に生徒・保護者の「通塾目的」を実現させ、顧客満足度を高めるかという「塾」教育サービスの根幹を学ぶことができます。	
15:10	『弱点把握で、作業的学習から習得する学習へ』	ベスト学習会 代表 石川先生
15:40	大阪にて学習塾を運営しているベスト学習会の石川代表。2007年にキビシステムを導入して、授業サービスを根底から改革し、現在では「修得できる学習塾」として、人気を集めています。今回は、生徒一人ひとりと如何に向き合っていくか、石川代表の考えも含め、具体的手法を学びます。	
15:40 16:00	休 憩	
16:00	『明確な通塾意義で小学生を募集する』	株式会社 SRJ 代表取締役 堀川直人氏
16:30	速脳速読講座を全国展開し、導入塾は増加の一途をたどっています。今、国語・算数での生徒集客は難しい中で、速脳速読講座導入塾では、多くの教室で数十人規模の受講生を集めています。また、そこから本科への編入生も多くいます。週1回30分、6000円前後の受講費でなぜ、このように多くの生徒が集まるのか。他塾との差別化の方法を学ぶことができます。	
16:30	『2学期からの生徒集客法』	PS・コンサルティング 小林弘典先生
17:20	組合のセミナーでは、毎回大好評の学習塾コンサルティング 小林弘典先生のノウハウセミナー。その的確、かつ具体的な運営手法は「今日から実践できるノウハウ」として大変好評です。通常、参加費数万円のお話を今回は関係者の皆様には特別にプレゼント。	
17:30 19:30	懇 親 会 / 名刺交換会	

主催：愛知県私塾協同組合 広報事業部 / 協力：吉備学習システム販売株式会社

## 学習塾経営セミナー「2学期からの生徒集客法」 参加申込書

貴塾名		電話番号	
ご住所			
参加者	(他 名)	参加希望	勉強会 懇親会 勉強会+懇親会

参加希望の項目に をつけて f a x してください。

FAX 052 - 618 - 6714